

Опции партнёрских пакетов Конференции «Цифровой банкинг 2020»

Генеральный партнер:

1. Участие в формировании программы Конференции
2. Зона для демонстрации цифрового решения/оборудования с приоритетным выбором места в зоне выставки
3. Возможность выступления на Конференции (до 20 минут в пленарной части)
4. Секционный доклад (до 20 мин)
5. Зона для демонстрации цифрового решения/оборудования с приоритетным выбором места в зоне выставки
6. Размещение ролл-апа возле сцены (1 штука)
7. Размещение ролл-апа с приоритетным выбором места в зоне выставки (1 штука)
8. Возможность задать вопрос аудитории онлайн во время Конференции
9. Возможность проводить свои акции во время Конференции*
10. Трансляция видеоролика партнёра на большом экране во время перерыва перед началом сессии (до 60 сек)
11. Заставка партнёра на рекламных мультимедийных стендах в зале проведения мероприятия в ротации
12. Размещение лого/заставки партнёра во время регистрации на экранах в зоне регистрации и кофе-паузы (в ротации с лого Конференции)
13. Упоминание партнёра в пресс-релизе и пост-релизе с указанием статуса
14. Логотип партнера
 - на бейджах участников;
 - на сайте Конференции (с указанием статуса).
 - на обложке страницы мероприятия в Facebook;
15. Брендирование мобильного приложения логотипом партнера
16. Список зарегистрированных участников за 2 дня до мероприятия
17. Предоставление отчета по итогам анкетирования участников мероприятия
18. Предоставление видео/фото/презентаций в полном объеме

БИЛЕТЫ:

- Бизнес-участник от компании – 5 (пять) участников
- VIP-участник- 2 (два) участника
- Бизнес-участник пригласительный- 2 (два) участника для сотрудников и/или клиентов генерального партнера

Стоимость пакета Генерального партнера: 16250 BY

Скидка до 03.01.2020- 15% 13812 BY

Дополнительные возможности (только для генерального партнера):

1. Приветственное слово 500 BY
2. Дополнительные билеты со скидкой 50%

Дополнительные возможности:

1. Использование брендированных ланьярдов 1500 BY

*Акция должна быть согласована с организаторами и соответствовать концепции Конференции - цифровое будущее.

Деловой партнёр (с докладом):

1. Участие в формировании программы Конференции
2. Зона для демонстрации цифрового решения/оборудования в зоне выставки
3. Секционный доклад (до 20 мин)
4. Размещение ролл-апа в зоне выставки (2 штуки)
5. Возможность задать вопрос аудитории онлайн во время Конференции
6. Возможность проводить свои акции во время Конференции*
7. Трансляция видеоролика партнёра на большом экране во время перерыва перед началом сессии (до 30 сек)
8. Заставка партнёра на рекламных мультимедийных стендах в зале проведения мероприятия в ротации
9. Размещение лого/заставки партнёра во время регистрации на экранах в зоне регистрации и кофе-паузы (в ротации с лого Конференции)
10. Логотип партнера
 - на сайте Конференции (с указанием статуса).
 - на обложке страницы мероприятия в Facebook;
11. Список зарегистрированных участников за 2 дня до мероприятия
12. Предоставление отчета по итогам анкетирования участников мероприятия
13. Предоставление видео/фото/презентаций в полном объеме

БИЛЕТЫ:

- Бизнес-участник от компании – 5 (пять) участников
- VIP-участник- 2 (два) участника

Стоимость пакета Делового партнера (с докладом): 10 050 BY

Скидка до 03.01.2020- 15% 8 542 BY

Дополнительные возможности:

1. Использование брендированных ланьярдов 1500 BY
2. Дополнительные билеты со скидкой 30%

*Акция должна быть согласована с организаторами и соответствовать концепции Конференции - цифровое будущее.

Деловой партнёр (без доклада):

1. Зона для демонстрации цифрового решения/оборудования в зоне выставки
2. Размещение ролл-апа в зоне выставки (2 штуки)
3. Возможность задать вопрос аудитории онлайн во время Конференции
4. Возможность проводить свои акции во время Конференции*
5. Трансляция видеоролика партнёра на большом экране во время перерыва перед началом сессии (до 30 сек)
6. Заставка партнёра на рекламных мультимедийных стендах в зале проведения мероприятия в ротации
7. Размещение лого/заставки партнёра во время регистрации на экранах в зоне регистрации и кофе-паузы (в ротации с лого Конференции)
8. Логотип партнера
 - на сайте Конференции (с указанием статуса).
 - на обложке страницы мероприятия в Facebook;
9. Список зарегистрированных участников за 2 дня до мероприятия
10. Предоставление отчета по итогам анкетирования участников мероприятия
11. Предоставление видео/фото/презентаций в полном объеме

БИЛЕТЫ:

- *Бизнес-участник от компании* – 5 (пять) участников
- *VIP-участник*- 1 (один) участник

Стоимость пакета Делового партнера (с докладом): 7 700 BY

Скидка до 03.01.2020- 15% 6 545 BY

Дополнительные возможности:

1. Использование брендированных ланчардов 1500 BY
2. Дополнительные билеты со скидкой 30%

*Акция должна быть согласована с организаторами и соответствовать концепции Конференции - цифровое будущее.

